

A1

Программирование
вместо создания
нового оборудования

КАТЕГОРИЯ	- Сектор: индустрия систем безопасности, автоматизации, умного дома, интеллектуального здания. - Клиенты: Монтажные организации и интеграторы систем безопасности и автоматизации, умного дома, интеллектуального здания. Торговые дома систем безопасности. Строительные организации.
БИЗНЕС МОДЕЛЬ	- Модель монетизации: Лицензии на использование системы на период. Продажи оборудования. - Ценообразование: от 5 000 до 500 000 руб./год.
ГЕОГРАФИЯ	- Текущая: Россия * Через 3 года: Азия, Африка, Латинская Америка.
СТАДИЯ	- Выручка: от 1 млн. руб. / месяц. - Последние инвестиции: нет.
ТРЕБУЕМЫЕ ИНВЕСТИЦИИ	- Требуемая сумма: 25 млн. руб. (50* млн. руб.). - На маркетинг, ФОТ, развитие партнерской сети, R&D.
КОМАНДА	- Основателей: 2 (Генеральный/Маркетинг/Технический директор, Финансовый директор). - Сотрудники: 11. Состав: Производство – 2, Программисты – 3, Продажи – 1, Сервис-2, Финансы-2, Другие – 1.
ДРУГОЕ	Дата основания: ООО «Платформа»: январь 2020, ООО «Октаграм»: ноябрь 2010.
ВИДЕНИЕ	- Изменение модели продаж в отрасли принесет 5% рынка¹ (50+ млрд. руб.) - 2,5 млрд. руб./ год. * Выход на международные рынки с качественным товаром по низкой цене.

¹ - <http://secuteck.ru> : "Российский рынок систем безопасности 2017–2022. Оценка и прогноз"

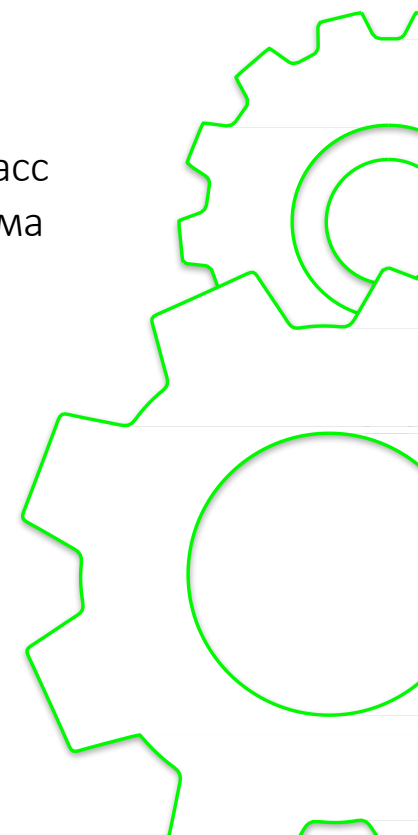
Традиционно существовало 3 класса управляющего оборудования для безопасности и автоматизации:

1. Компьютеры (ПК);
2. Программируемые логические контроллеры (ПЛК);
3. Специализированные контроллеры и панели.

В 2009 году был зарегистрирован (согласно патентам RU: 2363973, 85010, 190384) 4-й класс средств управления безопасностью и автоматизацией - Модульная инженерная платформа (МИП).

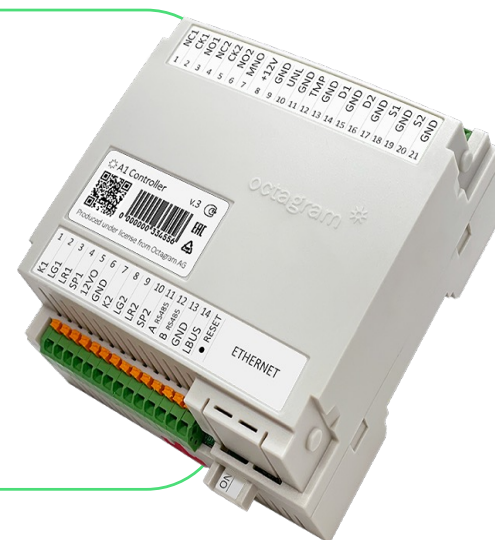
4-й класс радикально меняет подход к продажам в области безопасности и автоматизации. Он позволяет применить для контроллеров **продажу лицензий**, используемую в ИТ индустрии и доказавшую свою эффективность.

Работа по созданию новых функций управляющего оборудования сводится к изменению существующих микропрограмм и гораздо реже к добавлению (изменению) драйверов входа/выхода. Вот почему мы предлагаем «программирование вместо создания нового оборудования».



МИП сочетает в себе все лучшие свойства предыдущих 3-х классов устройств управления безопасностью и автоматизацией, среди которых:

1. Гибкость и простота смены функций (замена микропрограммы) как для ПК или ПЛК;
2. Простота установки, настройки и использования как в специализированных контроллерах и в панелях;
3. Массовость за счет высокой надежности и дешевизны как у специализированных контроллеров и у панелей.



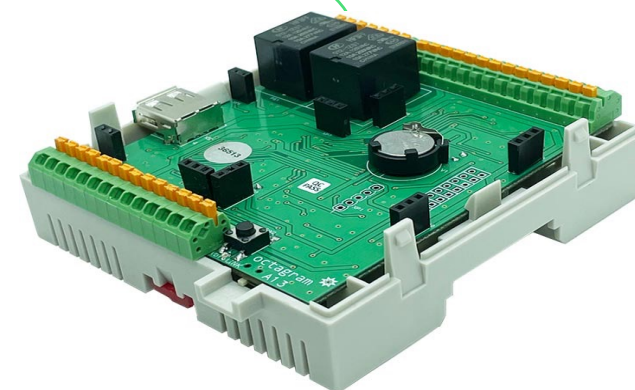
В данный момент МИП реализована на базе контроллера A1, обладающего уникальными свойствами: высокой надежностью, универсальностью, многократным использованием, низкой себестоимостью. Это позволяет экономить ресурсы, беречь окружающую среду от загрязнения (не выбрасываем, а меняем функции) и получать дополнительный доход.

Основой, на которой строится любое решение по безопасности и автоматизации, являются:

1. Универсальные порты ввода/вывода в контроллер A1 и драйверы входа/выхода (адресные модули);
2. Функционально законченная микропрограмма (можно получить по электронной почте).

Этот инновационный подход делает возможным:

1. минималистичный аппаратный дизайн,
2. использование одного из самых простых процессоров,
3. минимальное количество кода в микропрограмме,
4. отсутствие операционной системы в контроллере.

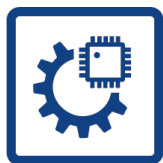


Контроллер A1 имеет гораздо меньшее количество элементов чем у аналогов из 1-го и 2-го классов. Как следует из теории вероятности, эти простота и минимализм, о котором сказано выше делают A1 надежнее. A1 более гибок, чем аналоги из оборудования 3-го класса, так как имеет возможность смены микропрограммы в режиме онлайн.

Ключевые системы, строящиеся на МИП:



Умный дом
(Интернет вещей)



Управление
инженерным
оборудованием



Интегрированные
системы
безопасности



Контроль
доступа



Учет рабочего
времени



Контроль
персонала



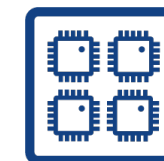
Охранная
сигнализация



Управление
пожаротушением

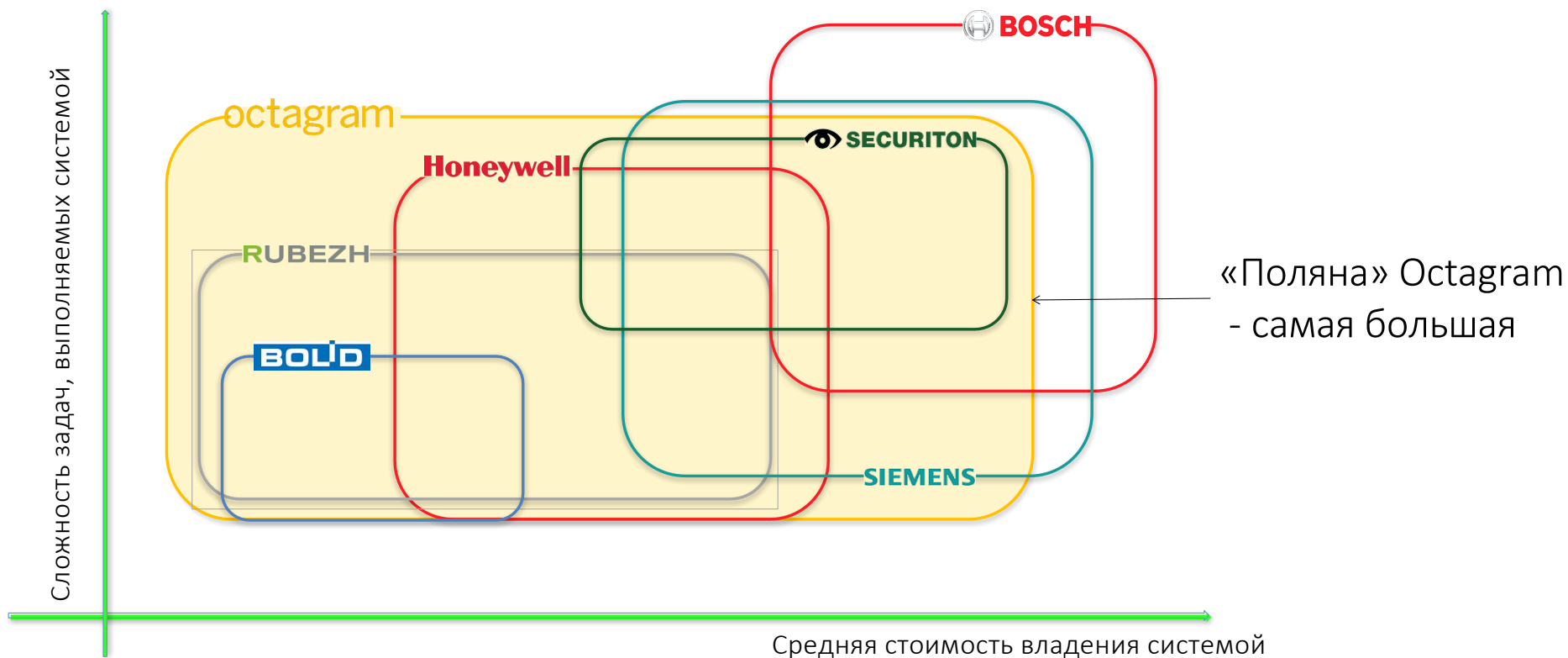


Пожарная
сигнализация



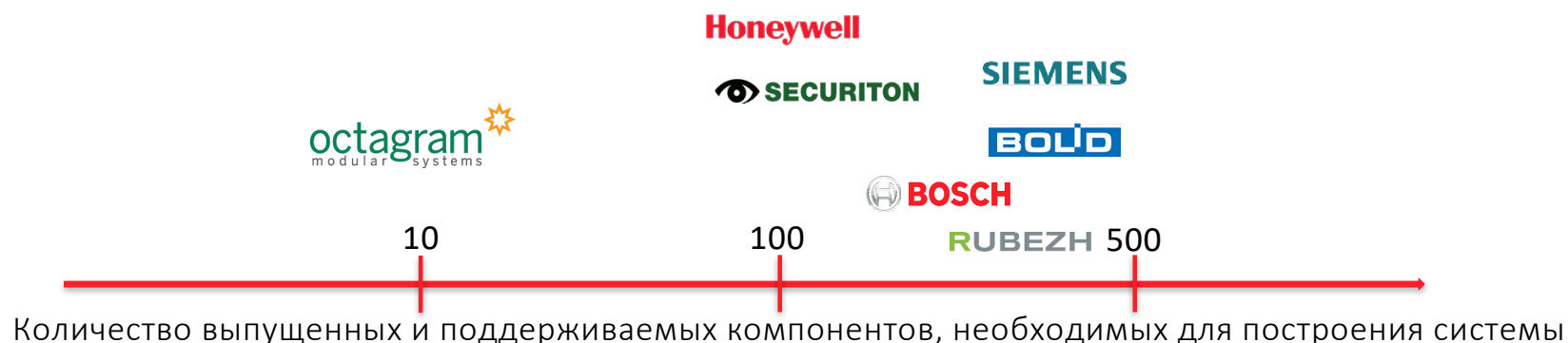
Автоматизация
управления
производством

Диапазоны возможностей и стоимостей владения системой у разных вендоров в сфере безопасности



Объем рынка оборудования для управления безопасностью (сегмент МЕР): в Европе — €2–3 млрд/год, в США — \$8–9 млрд/год, в странах Ближнего Востока — \$600 млн/год, в Бразилии — \$400 млн/год и т.д.

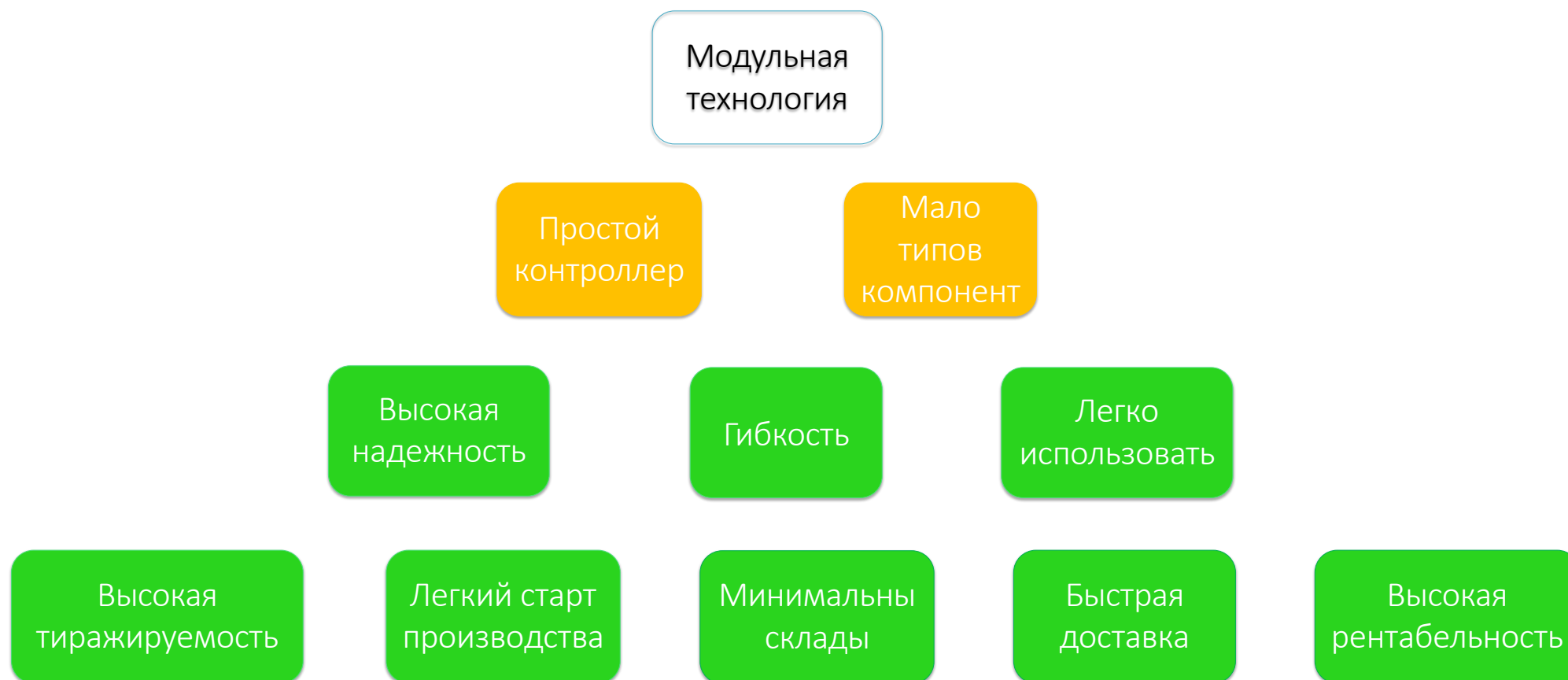
МЕР не имеет конкурентов, которые могут использовать один тип контроллера и несколько модулей для создания любого решения безопасности и автоматизации. Обычно вендоры должны использовать десятки, а иногда и сотни (как, например, в случае Siemens) компонентов (см. диаграмму ниже).



Производство и логистика ограниченного ассортимента компонентов высокоэффективны. Продукт имеет низкую себестоимость, значительно снижается ассортимент складских запасов и обеспечиваются короткие сроки поставки.

Главное в продажах это программный продукт (чей тираж неограничен). Производство контроллеров А1 можно заказывать на аутсорсинге в любом регионе мира в кратчайшие сроки.

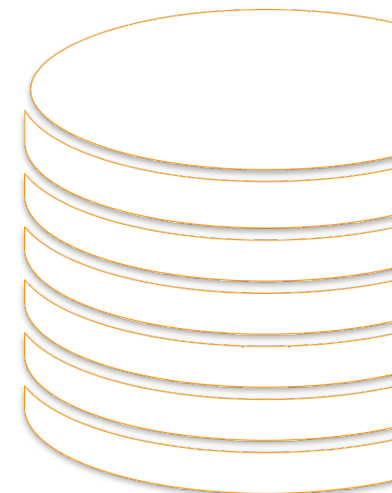
Что определяет конкурентные преимущества МИП:



В дополнение к стандартной для отрасли модели продаж «навсегда» у «Октаграм» есть возможность заключать договора на использование продукта в течении определенного времени (НаaS аналогично SaaS модели). Другие вендоры отрасли технических средств безопасности и автоматизации используют **только модель продаж «навсегда»** из-за технологическими ограничений. Известны успешные примеры использования модели продаж, близкой к НаaS (один из наиболее известных- поставщики услуг охраны квартир и коттеджей).

В НаaS «железо» продается с минимальной наценкой (35-30% от себестоимости), а стоимость программного продукта верхнего, нижнего уровней и другие затраты рассчитывается исходя из срока эксплуатации продукта 5 лет (смотрите следующий слайд).

Покупка в НаaS модели позволяет клиенту сэкономить **от 30% затрат на начальном этапе**. Например, стоимость контроллера без программ 7000 руб., стоимость микропрограммы для СКУД 13000 руб. Если клиент покупает лицензию, то платит 2600 руб. и получает экономию 52%.

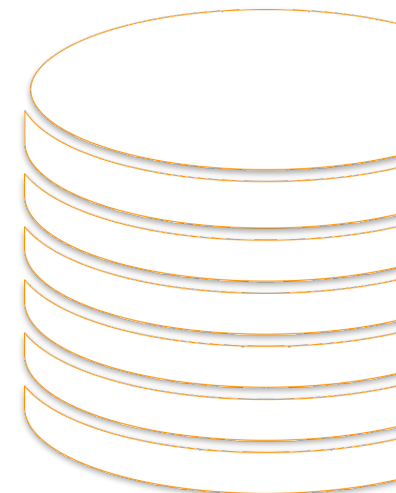




Дополнительным стимулом к использованию HaaS модели нашими клиентами служат их постоянно меняющиеся потребности в услугах безопасности, управления рабочим временем, автоматизации и т. п.

Продукт можно обновить в любой момент с помощью микропрограммы, позволяющей решать текущие задачи. Таких готовых микропрограмм более 50. Процесс обновления прост — клиент выбирает необходимые функции, команда Octagram подбирает микропрограмму, и может провести обновления контроллера A1 онлайн через систему продаж «FD клиент».

Команда Octagram накопила значительный опыт создания микропрограмм для **нестандартных задач** в сжатые сроки. Эти микропрограммы можно заказать и получить по электронной почте.



Предварительная покупка контроллера А1 выгодна всем в цепочке продаж:

1. Стоимость новой микропрограммы для контроллера, приобретенного заранее, снижается на 0,5% в сутки.
2. Максимальная скидка на микропрограмму составляет 45% (доступна через 90 дней)

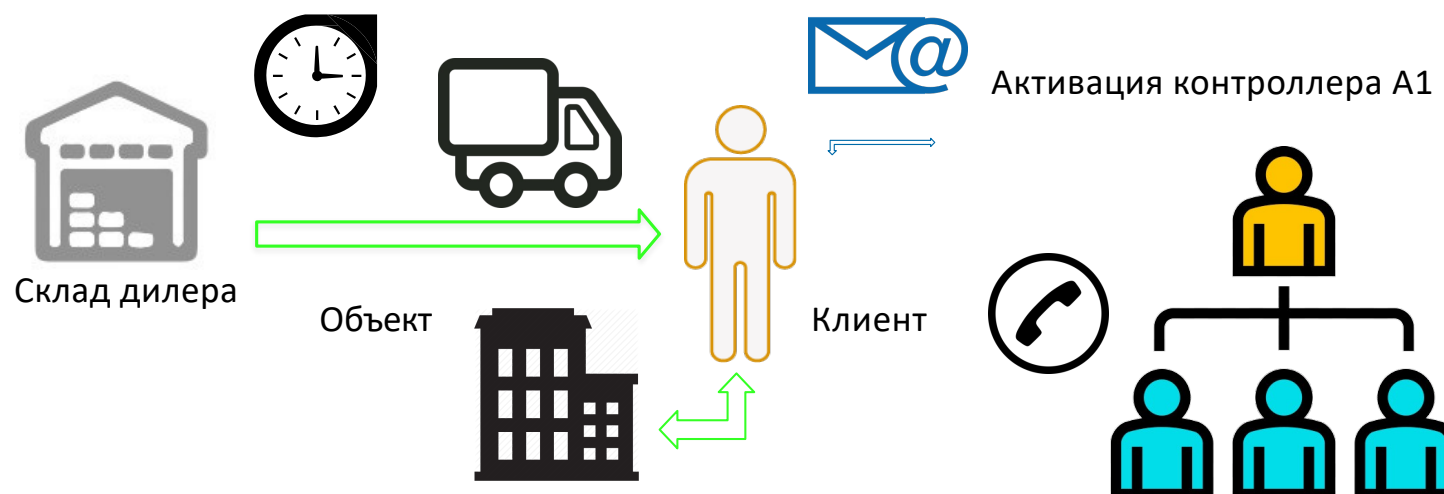
Итак, если контроллер А1 куплен на склад по цене 7000 руб. Через 90 дней дилер/инсталлятор заплатит за микропрограмму СКУД вместо 13000 руб. 7150 руб., сэкономя при этом 5850 руб.

За хранение контроллера А1 дилер/инсталлятор получает пассивный доход в размере от 30 до 200% оплаты за А1 в зависимости от цены микропрограммы.

Это превышает доход от любых финансовых пирамид, но несравнимо надежнее (А1 востребован всегда и его можно продать «Октаграм»).



1. Контроллер A1 всегда в наличии, так как его выгодно держать на складе.
2. A1 не требует предварительной процедуры активации и может быть немедленно отправлен потребителю.
3. Вся процедура точного предоставления нужного решения лежит на команде Octagram, которая выполняет её с высоким качеством и в кратчайший срок.



Эта модель продаж позволяет **закрыть каналы сбыта продукции конкурентов** потому, что реселлеру удобно быстро продавать один товар с максимальной прибылью. Благодаря тому, что A1 гибкий и простой в использовании — реселлеры и инсталляторы могут в любой момент модифицировать его в соответствии с требованиями заказчика.

- Декабрь 2010 г. Зарегистрировано ООО «Октаграм». В настоящий момент в России работают компании ООО «Октаграм» и ООО «Платформа» и существует обширная клиентская сеть.
- Январь 2012 г. Появилась англоязычная версия ПО и стали возможны зарубежные продажи. Первой была Швейцария, где в настоящее время находится штаб-квартира Octagram AG.
- Сентябрь 2015 г. Количество контроллеров A1, выпущенных компанией с начала деятельности, превысило 12 тыс. штук.
- Июль 2022 г. Зарегистрирована Octagram SIA. Латвия выбрана первой зарубежной производственной площадкой для платформы A1. Партнер по продвижению в Латвии - FORTELL SIA.





Среди потребителей, выбравших А1: «Ростелеком», ГУП «ЦЕНТР-СИТИ», ГБУ Глав АПУ, Сеть магазинов «Иль Де Ботэ», Медицинские центры «МЕДСИ», Сеть офисов СК «Ренесанс», «Такеда Фармасьютикалс», Дальневосточное морское пароходство, «Газпром Добыча» (г. Ноябрьск), АО «Нефть-автоматика», «Уралхим», ВТБ Лизинг, Росрезерв, Парк «Патриот», ТКЦ «ЗИЛ», «METRO Cash and Carry», Офис «Samsung», «TOYOTA» (дилерские центры), «ИКЕЯ» (офис Химки) и др.



Борис Хлебушкин, директор по развитию, 20+ лет опыта в финансах, маркетинге, продажах.



Николай Татарченко, технический директор, 30+ лет опыта разработки систем безопасности, умного дома и автоматизации. Автор ряда патентов.



Ярослав Клементьев, Системный архитектор, 10+ лет опыта разработки продуктов и поддержки клиентов.



Александр Овчинников, разработчик программного обеспечения, 25+ лет опыта и глубокие знания в области разработки программного обеспечения, в том числе более 12 лет опыта работы с Octagram.



Антон Башкиров, высококвалифицированный разработчик микропрограмм с 15+ годами опыта, в том числе 10+ лет опыта работы в Octagram.

Наша команда рассчитывает получить 25 млн. руб. на тиражирование существующего прибыльного бизнеса и создания нового продукта – продажи лицензий на использование МИП на 1-5 лет.

При получении 50 млн. руб. и выкупе патента RU 190384 у швейцарской компании Octagram AG у команды проекта появляется возможность в настоящий непростой момент выйти на рынок ЕС и на рынки Азии, Африки, Латинской Америки от имени компании Octagram AG.

Привлеченные в проект средств позволят достичь в течении 5 лет оборота в 2,5 млрд. руб./год.

Команда проекта решила рассмотреть сотрудничество с ПАО «Ростелеком» в качестве инвестора, потому, что имеет почти 20-летний опыт успешного сотрудничества с «Ростелеком» как поставщик систем безопасности.

Нам видится возможная синергия с ПАО «Ростелеком» не только в создании высоконадежной и самой современной системы безопасности, но и в получении совместной прибыли и развитии рынка ИТ услуг.

Спасибо за внимание и будем на связи.

ГРУППА КОМПАНИЙ «ОКТАГРАМ»

105005 г. Москва, Лефортовский переулок 4, стр. 3

Тел.: +7 (495) 308 0064, 8 800 775 9629

info@octagram.ru

<https://octagram.ru>

